



关于促进银川市牛奶产业稳定发展的若干政策措施

为全面落实市委“三都五基地”部署要求,有效解决当前银川市牛奶产业发展问题,提升牛奶产业链供应链韧性和安全水平,推动牛奶产业高质量发展,特制定本政策措施。

一、合理调整养殖规模

按照稳住“基本盘”发展思路,坚决去产能,暂停新建、扩建奶牛养殖场。鼓励国有企业、社会资本、金融资本通过投资入股、联合投资、并购重组等方式整合小养殖企业资源,对并购重组后奶牛存栏达5000头以上的规模养殖场给予政策项目倾斜。2024年全市奶牛存栏稳定在29万头左右。

责任部门:市农业农村局、各县(市)区人民政府(以下均高相关县(市)区人民政府落实,不再一一列出。)

二、提升优质饲草供给能力

持续实施粮改饲、高产优质苜蓿示范基地建设等政策项目,全株青贮玉米种植面积稳定在30万亩以上,高产优质苜蓿留床面积保持在8.9万亩以上,推广“饲用小黑麦+青贮玉米”“春小麦+燕麦草”等一年两茬优质饲草复种模式2万亩以上。鼓励养殖企业或社会资本在牧场、养殖园区就近开发培育立体饲草种植模式,降低企业用草成本,提升银川市饲草自给能力。支持企业拓宽饲料多元化供应渠道,加大国外优质牧草进口采购。

责任部门:市农业农村局

三、实施奶牛核心种群培优育

指导牧场优化牛群结构,适当降低后备牛比例,淘汰日产30公斤以下低产奶牛,稳定优质高产奶牛群体质量及数量。

责任部门:市农业农村局

四、支持奶牛良种繁育

提升奶牛群体遗传性能,年内推广优质冻精8.43万支,优质性控冻精每支补贴100元,优质常规冻精每支补贴不超过50元;优质性控胚胎2800枚,每枚补贴1000元。支持开展奶牛全基因组检测,在月牙湖、白土岗养殖基地完成早期选育组建良种奶牛及核心群不少于4000头,对开展全基因组检测的牛只,每头补贴150元。加强优质高产奶牛繁育、日粮配方优化、数智化管理、疫病综合防控等技术推广应用,提高牛群单产水平和饲料转化率,成母牛平均单产提高到10吨以上,公斤奶综合成本降低3%以上。鼓励引导国有企业、社会资本积极投资奶牛良种繁育领域,加速推进科技成果转化成为新质生产力,提升全市奶牛良种繁育水平。

责任部门:市农业农村局

五、实施生鲜乳喷粉补贴

支持乳制品加工企业签订购销合同养殖场的生鲜乳应收尽收,对执行生鲜乳参考价和履行购销合同的乳制品加工企业,使用生鲜乳喷粉每吨奶粉补贴1000元,补贴喷粉量不高于2.5万吨。

责任部门:市农业农村局

六、提升乳制品加工能力

加大项目建设力度,对通过淘汰老旧设备实现设备更新的企业,按照新设备购置实际支付金额的10%给予不超过200万元补贴。谋划建设中国(银川)高端乳制品产业园,依托高新区临港园区,发挥行业龙头企业精深加工优势,抓实“以商招商”,培育引进奶产业链相关企业,补齐精深加工短板,打造乳制品系列精深加工链式集群。组队赴区外开展优质牛奶专场推介会,搭建本地牧场与加工企业对接桥梁,力促签订生鲜乳购销

加工协议,促进牛奶保质增值。

责任部门:市工信局、市投促局、市农业农村局、市商务局、银川高新技术产业开发区

七、加大乳制品销售力度

加大乳制品销售引导力度,支持乳企参加宁夏精品中国行、农博会等展览展示活动并给予1000—3000元/次的参展补贴,扩大本地乳制品市场影响力和市场占有率。出台促消费扶持政策,定期或不定期向社会发放“牛奶消费券”或不限品类消费券。鼓励机关企事业单位及高校食堂采购消费乳企产品,广泛做好学生喝牛奶宣传推广,引导树立科学饮食观念。拓宽原料粉、浓缩奶销售路径,提振社会面消费信心。开拓乳制品消费新模式,鼓励乳制品加工企业与流通企业、电商企业合作,探索建立“奶牛养殖场+鲜奶加工方舱”“互联网+”体验式消费等一体化发展新模式,实现生鲜乳即时加工销售。

责任部门:市农业农村局、市商务局、市教育局、市工信局、市市场监管局

八、规范生鲜乳购销秩序

完善生鲜乳价格协商机制,强化协调沟通和技术指导,建立政府指导、协会主导、乳制品加工企业与奶农参与的生鲜乳价格协商机制,科学测算生鲜乳生产成本,合理制定生鲜乳计价标准,引导乳企执行宁夏奶业协会发布的生鲜乳购销参考价格。指导乳制品加工企业参照《宁夏生鲜乳购销合同(示范文本)》签订长期稳定购销合同,加强合同执行情况监督检查,维护公平合理生鲜乳购销秩序。强化行业监督指导,及时公布失信企业名单,规范生鲜乳购销秩序。

责任部门:市发改委、市农业农村局、市市场监管局、市工信局

九、加大贷款政策支持力度

安排资金550万元对银川地域内注册经营的存栏2000头以上的奶牛养殖企业、乳制品加工企业在2023年1月1日至2024年3月31日期间的贷款予以贴息支持,缓解企业资金压力。鼓励金融机构对符合条件的存量贷款“应延尽延”,新增贷款“能贷尽贷”,合理延后还款期限、灵活调整还款方式。加快养殖用地确权,探索办理土地经营权证、养殖场地上农业设施产权证,扩大抵押范围。创新“青贮贷”“活体贷”等金融产品,加快推动中期流动资金贷款产品落地。鼓励金融机构加强与协会、产业链核心企业合作,通过“信用支持”等方式,满足企业经营流动资金需求。

责任部门:市委金融办、市自然资源局、市农业农村局

十、实施金融扶持政策

设立2000万元奶产业基金,专项用于为奶牛养殖企业贷款担保、提供增信、融资等。由政府性融资担保公司作为托管机构,主要负责基金的管理、核算和运行。由托管机构在银川市行政区域内依法设立的政策性银行、商业银行中选择合作银行,合作银行以基金的一定比例为养殖企业进行贷款,缓解企业资金流转压力。利用科技创新和技术改造再贷款政策,提升奶产业链相关企业数字化、智能化、高端化、绿色化技术改造和设备更新。持续用好工业企业风险补偿基金和工业企业转贷基金,加大对牛奶精深加工企业信贷支持力度,有效缓解工业企业融资难融资贵问题。

责任部门:市农业农村局、市委金融办、市工信局、市财政局、市国资委

本政策措施自发布之日起施行,除第10项政策以相关规定时间为止,其余各项有效期至2024年12月31日。

(银川市人民政府网站)

地方资讯

总投资1.95亿元!宁夏平罗县探索畜禽粪污资源化利用最优解



现代化设施养殖区

近日,宁夏平罗县农业面源污染物处理中心项目在红崖子乡落地。该项目是一项集环境保护、资源循环利用和农业可持续发展于一体的综合性工程,计划总投资1.95亿元。

该项目由北京文豪子凯科技发展有限公司、宁夏天纵家豪农业科技有限公司、宁夏奥特斯新能源有限公司承建。“我们将通过厌氧发酵、粪污处理、沼气提纯、残枝落叶回收等先进技术,有效改善平罗县红崖子养殖核心区的粪污处理压力。”北京文豪子凯科技发展有限公司执行董事张海文

介绍,项目建成后将让该区域8.5万余头奶牛粪污变废为宝,可产生650万立方米的天然气,进一步解决红崖子乡及周边1.5万户居民冬季供暖问题。

近年来,平罗县畜牧业现代化发展步伐明显加快。其中,牛存栏19万头,羊存栏45余万只,禽存栏125余万只,年产粪污约93万吨。该县农业农村局相关负责人介绍,通过打造有机肥、天然气、沼液综合利用的示范区,实现园区功能配套、循环产业利用等有机融合,为推动农业绿色转型和可持续发展贡献力量。(姬禹)

山东乐陵6家养殖场日产鲜奶180多吨



自动化挤奶厅

虽然正值三伏天,户外又闷又热,但是在山东乐陵市金亿奶牛养殖专业合作社的养殖车间里,却是温湿度适宜,一头头奶牛或在悠闲进食、或在安静休憩,十分惬意。

“气温达到20℃时,棚舍内的风扇就会自动打开。22℃时,则会开始喷淋。每隔6小时,自动化刮粪机还会自动处理一次粪便……”近日,乐陵市金亿奶牛合作社理事长侯金场一边带着记者参观,一边介绍,“去年以来,奶业大环境不是特别好,很多养殖户都面临着资金短缺等困境,多亏政府及时出手进行政策扶持,减轻了我们的压力。在政府奶业新型农业经营主体培育项目的支持下,我们新上了自动化刮粪机等设备,现在,合作社基本实现了现代化、标准化、数字化养殖。”

“奶业新型农业经营主体培育项目,只是我们护航奶业养殖业健康发展的系列举措之一。”乐陵市畜牧业发展中心汪军介绍,乐陵是传统的畜牧养殖大县,全市现有奶牛养殖场6家,奶牛存栏量1.8万头,日产鲜奶180多吨。去年以来,全国奶业市场不景气,乐陵市奶业养殖产业也受到冲击,一些养殖场面临转型发展的困境。为此,市里通过政策扶持、技术推广、调整结构等多重举措,保障奶业养殖业平稳发展。

在奶牛养殖过程中,饲草和饲料既是维护奶牛自身健康和形成生产性能的基本元素,又是疾病综合防控非常重要的物化条件之一,直接关系到养殖的经济效益。乐陵市连续实施了粮

改饲项目,支持规模化奶牛养殖场优质全株玉米收储,2023年全市收储全株玉米6.87万吨,粮改饲面积2.37万亩,促进了奶业生产能力大幅度提高,同时辐射带动周边地区种植业的发展。

与此同时,乐陵市畜牧业发展中心通过技术支持,助力奶牛养殖业降本增效。中心技术人员常态化深入养殖一线,实地指导养殖企业改进生产模式、防治疫病等,指导养殖企业开展牛群结构调整、疫病防控净化、地源性饲草料开发等工作,推动建立以企业为主体、多方参与的社会化服务体系,提高奶牛养殖技术水平。

“我们合作社是2012年成立的,现存栏奶牛700多头,有青贮池15个,共两万方。今年在本地收储了2000多亩地的麦秸作为饲料,仅此一项,可节约养殖成本三分之一。”乐陵市阳光奶牛养殖专业合作社负责人汪海森介绍,面对牛奶需求缩减这一现状,在相关部门帮助下,合作社通过调整优化存栏牛群比例,调整饲料配方等措施,降低了养殖成本,有效化解了奶业市场行情带来的不利影响。

汪军介绍,日前,山东省发布了《推进奶业高质量发展十条措施》,提出支持养殖主体提升、保障优质饲草供应、强化奶牛疫病防控、规范养殖一体化、深化金融保险保障、强化担保保险联动、强化乳品加工扶持、加强产业科技支撑、加大消费宣传引导、支持“三产”融合发展等举措,乐陵市积极争取的奶业生产能力提升整县推进项目,目前已通过省级评审公示。(姬飞燕)

三代人四十年,填补饲草研发世界空白

□常河

一棵苏丹草,为何值得一所高校研发团队前后三代人花了四十年时间扑在田间地头接力研究,屡屡突破技术关卡,在专业细分领域不断填补世界空白?

不久前,安徽科技学院研发团队利用5年时间在全球首次破译了苏丹草基因组,填补了全球苏丹草基因组测序和组装空白,极大缩短了新品种培育时间,为牛羊等草食动物提供了更加安全的营养餐。

此前,该团队经过7年努力,率先在国内攻克了以饲用高粱成熟胚为材料开展高粱转基因研究效率低下的问题,克服了高粱幼胚制备时间长、无法周年进行转化的缺陷,成功解决了饲用高粱生物育种问题。

多年来,该团队已拥有饲草种质资源8077份,并选育出适合农区种植的3个国家级饲草作物品种和2个省级饲草品种,这些成果为我国牛羊等产业高质量发展奠定了坚实基础。

钱章强教授是这支团队的第一代带头人,20世纪80年代起,他接连10年奔赴海南,进行了25个世代的高粱育种工作,研究出我国推广面积最大的杂交种之一“同杂2号”高粱品种,并发现了杂交高粱亲本组配规律。

“新一代的作物育种和良种繁育工作者需要在种子事业中作出比我们更大的贡献。”钱章强的话激励着团队中的每一位学生,团队的第二代带头人詹秋文就是其中之一。

詹秋文与钱章强一道,首次在国内利用高粱与苏丹草的杂种优势开展饲

草育种研究,这被同行专家评价为开辟了我国饲草育种的一个新领域。“取得科研成果并不是目的,唯有应用于生产实践才能体现其价值。”秉承着这样的科研理念,如今已经成为教授的詹秋文常带领团队的师生,活跃在淮河南岸万亩首蓿地里,奋战在凤阳小岗村的麦田中,在这里很省心,在这里很舒心,在这里很安心,努力让科研成果服务于“三农”,助力乡村振兴。

“一个人的成功,不能算成功,唯有集体的力量才是无穷的。”这是詹秋文经常挂在口头的話,也激励着以李杰勤为首的第三代科研团队。

“第一代人和第二代人主要是应用研究,如何从应用研究到基础研究,破解在生产实际中碰到的理论问题,是我们要继续做的事情。”李杰勤研究生学的是

水稻研究,对饲草研究没有任何概念,必须全部从头学起。经过8年在褐色中脉高粱研究中的不懈努力,李杰勤推动学校在饲用高粱研究方面居全国前列。

“这次育种,我见到高粱从种子到成熟的全过程,虽然疲惫,但打心眼里高兴。”程正霄是安徽科技学院2022级农艺与种业专业研究生,去年11月,他跟随李杰勤前往海南育种,学习到了高粱在什么时候需要施肥、浇水、除草和打药,从一个“小白”逐步成长为娴熟的田间管理者。

在三代人的传承和40年的坚守下,安徽科技学院研发团队的科研人员,当下正紧抓安徽省大力实施“秸秆变肉”暨肉牛振兴计划的机遇,与政府部门及企事业单位持续深入合作,建立了多个产学研合作基地。

东北“牛”市:欢喜村里商机多

□李文浩 岳海兴

每逢交易日,黑龙江省甘南县欢喜村牲畜交易市场“牛声鼎沸”,近万头肉牛、奶牛被赶到这里进行交易。

欢喜村牲畜交易市场经理刘文涛介绍,这个牲畜交易市场占地面积20万平方米,其中硬化场地18万平方米,建设露天圈栏式圈舍840个,可容纳牲畜3万头(匹)进行现场交易。

这个交易市场是目前东北地区交易品种最全、交易数量最大的牲畜交易市场之一。每逢交易大集都能够吸引4000多名客商前来交易,单日交易量能够达到5000头(匹),成交额达5000万元,年交易量达40万头(匹),交易额达40亿元。

“牛经济”的发展也推动了相关产业的发展延伸,目前已衍生出中介、托管、餐饮、住宿等13个经济业态,带动近千人捧起“牛饭碗”。

“牛经纪人”吃到“牛经济”红利

“那头牛多少钱?”“对,就那头毛色最亮的,再便宜点就要了!”

每逢周三早上8点,甘南县欢喜村牲畜交易市场准时开市,“牛经纪人”高成都会带着提前联系好的客户“冲”进场内,开启“抢”牛大战。作为有着12年从业经历的老“经纪人”,高成有着不错的

口碑,找他帮忙“相牛”的客户络绎不绝。

“牛经纪人”都很专业,这些在市场上都能打听到。我们合作过很多次,很放心。能赚到钱不说,还省心。”来自内蒙古的客商高成祥说。

“这牛好不好,我一眼就能看出来。他们信任我,我每头牛收100—200元的服务费。”高成介绍,依托欢喜村牲畜交易市场的巨大客流量,他每年靠从事“牛经纪人”行业可以收入30万元。

“他们不只是充当中介角色,很多时候遇到价格合适的牛,也会自己留下来,等到下个集赚取差价。”欢喜村村委会主任苏强说,欢喜村牲畜交易市场每逢开市,客流量和交易量都非常大,这让很多人看到了“商机”。“目前,欢喜村的‘牛经纪人’队伍已经发展到195人,每人年均收入能够超过18万元。”

“托牛所”兴起,托管服务促增收

同样看到商机的还有欢喜村村民肖宏雨。

“每到交易日的前一天,客商们都把牛拉来了,得有地方放。这个集没卖完,路远的再拉回去成本又太高,还是得找地方放。”带着这样的想法,肖宏雨开起了欢喜村第一家“托牛所”。

“托牛所”,顾名思义,就是看护牛只的场所。肖宏雨把自家600多平方米的院子进行了改造,建设了三个圈舍,可以一次性存放300头牛,既解决了客

商们的难题,也鼓了自己的腰包。

“把牛放在‘托牛所’里,他们照顾得很好,给喂给饮,牛临时间了什么毛病,还请兽医来给治,服务很到位,牛放在这里很省心,也放心。”来自讷河市的客户吕向东说。

“一头牛每天收15元的管理费,我负责喂水和草料,再清理下圈舍就可以了。”肖宏雨介绍,凭借欢喜村牲畜交易市场巨大的客流量,仅“托牛所”一项,每年就为他带来10多万元的收入。

目前,欢喜村已有11家“托牛所”,村民利用自家庭院的空闲地块建设圈舍,为往来的客商提供牛只托管服务,带动农户年均增收5.5万元。

靠着“牛市”带动周边产业发展

“这里环境不错,很干净,离得不远,价格也公道。”来自内蒙古的客商潘长利每个月都要来欢喜村几趟,每次都要住在村里的民宿,和民宿主人张春兰也熟络了起来。“像我们这种经常在外面跑的人,有个熟悉的地方落脚,心理上能踏实很多。”

牲畜交易市场的发展,也给村民增收带来诸多新机遇。除餐饮住宿、中介、托管、小商品及马具销售外,还带动了物流运输、饲料饲草、牲畜饮用水、兽药及肉店等近40家店铺或个人增收。

“回头客挺多的,都是来‘牛市’交易的客商。”张春兰2017年将自家房屋改建

成了民宿,共计26个房间,每个交易日都基本住满。“主打的就是干净便宜,每年能收入3万元左右。”张春兰笑着说。

村民石玲家的小餐馆开在欢喜村牲畜交易市场里面,每逢集都非常忙碌,最主要的客流量就来自于前来交易的客商。“我这个店能放9张桌子,到饭点很快就坐满了,而且因为主打的是快餐,所以翻台很快。”石玲介绍,目前自家的餐馆每年能够收入10多万元,还带动了附近村民就业。“有时候雇1个人,有时候雇2个人,每个集给150元工钱。”

“依托牲畜交易市场,目前欢喜村有民宿9家,平均每家增收2万元;饭店15家,每年带动务工75人,平均年工资能达到1.2万元,每家饭店的年均收入能达到10多万元。”欢喜村党支部书记高强说。

在石玲家餐馆的斜对面,有几个小百货摊位,也吸引了不少客商前来。高强介绍,目前在欢喜村牲畜交易市场经营小百货的摊位共有10家,每个摊位每年能够增收1.2万元;经营马具的共有5家,年均增收3万元以上。“卖饮料、小食品的,还有卖绳、鞭子的,只要‘牛市’里用得着的,基本都有。”

因牛而兴,因牛而旺,欢喜村牲畜交易市场已催生出多个经营业态,每年能够累计带动本村及周边村民增收4000万元。